

MKB heeft weer meer financiële veerkracht opgebouwd

01-9-2024

Het Nederlandse midden- en kleinbedrijf (MKB) staat er anno 2024 financieel sterker voor dan een jaar geleden. Waar veel ondernemers vorig jaar nog worstelden met oplopende kosten, terug te betalen belastingschulden en problemen in de toeleveringsketens, lijken deze uitdagingen nu wat afgenomen te zijn. Bedrijven hebben meer reserves opgebouwd, of zoals vaak wordt gezegd: ze hebben 'meer vet op de botten'. Maar wat betekent dit voor u als ondernemer, en hoe kunt u deze verbeterde financiële positie het beste benutten?

Toegenomen financiële stabiliteit

Uit een recente analyse van accountantsvereniging SRA blijkt dat de solvabiliteit van het Nederlandse MKB de afgelopen tien jaar is gestegen van 35% naar 53%. Dit betekent dat bedrijven hun eigen vermogen hebben vergroot, waardoor ze beter bestand zijn tegen economische tegenslagen. Dit is een positieve ontwikkeling, zeker na de roerige jaren waarin de pandemie en economische onzekerheden voor veel bedrijven als een zware last aanvoelden.

De winstgroei (voor belasting) in het MKB kwam vorig jaar uit op een gemiddelde van 9,1%, een aanzienlijk herstel ten opzichte van de bescheiden groei van 1,5% in 2022. Dit herstel geeft aan dat bedrijven niet alleen hun financiële reserves hebben kunnen opbouwen, maar ook weer winstgevend zijn, ondanks de vele uitdagingen van de afgelopen jaren.

Voorzichtige investeringen

Ondanks de verbeterde financiële positie, blijft de investeringsbereidheid onder MKB-ondernemers echter achter. Veel bedrijven kiezen ervoor om hun winsten op te potten in plaats van te investeren in groei of innovatie. Dit is begrijpelijk, zeker gezien de onzekerheden die nog altijd in de markt bestaan. Daarnaast blijft het voor veel ondernemers moeilijk om geld te lenen bij banken. Banken hebben de kredietverlening aan het MKB de afgelopen jaren steeds verder beperkt, wat ertoe leidt dat ondernemers vaker moeten uitwijken naar non-bancaire financieringsmogelijkheden.

NLInvesteert, een platform dat MKB-bedrijven ondersteunt bij het verkrijgen van financiering, merkt op dat het complexer is geworden voor ondernemers om aan kapitaal te komen. Het platform helpt bedrijven door samen te werken met particuliere beleggers die bereid zijn om het risicovolle deel van leningen voor hun rekening te nemen. Dit soort constructies maken het mogelijk voor bedrijven om alsnog aan financiering te komen, al blijft dit een uitdaging.

Benut deze positieve ontwikkelingen

Als ondernemer is het belangrijk om uw verbeterde financiële positie te gebruiken om uw bedrijf verder te versterken. Hier zijn enkele manieren waarop u dat kunt doen:

1. Versterk uw cashflow: Een gezonde cashflow is de ruggengraat van elk bedrijf. Zorg ervoor dat uw debiteurenbeheer op orde is, zodat u snel over uw geld kunt beschikken. Dit helpt niet alleen om uw dagelijkse bedrijfsvoering soepel te laten verlopen, maar het stelt u ook in staat om snel te reageren op nieuwe kansen.
2. Herzie financieringsopties: Nu banken steeds minder bereid zijn om kredieten te verstrekken, kan het zinvol zijn om naar alternatieve financieringsbronnen te kijken. Overweeg bijvoorbeeld non-bancaire financieringen zoals crowdfunding, private equity of andere platformen.
3. Investeer strategisch: Hoewel veel ondernemers ervoor kiezen om hun winsten op te potten, kan het verstandig zijn om strategisch te investeren in innovatie, digitalisering of uitbreiding. Dit kan uw bedrijf op de lange termijn concurrerder maken en nieuwe inkomstenstromen genereren.
4. Beperk uw risico's: Uw bedrijf is nu beter bestand tegen schokken, maar het is nog steeds belangrijk om risico's actief te beheren. Dit kan door middel van risicospreiding, het afsluiten van verzekeringen of door het opzetten van solide contracten met uw leveranciers en klanten.

Blijf alert op wanbetalers

Ondanks een verbeterde financiële positie blijven wanbetalers een risico voor uw bedrijf. Zelfs in goede tijden is het belangrijk om

een strak debiteurenbeheer te hanteren. Laat openstaande facturen niet te lang liggen en neem tijdig actie. Dit voorkomt dat uw bedrijf in problemen komt door niet-betalende klanten.

Met een sterke financiële basis kunt u als ondernemer met vertrouwen de toekomst tegemoet zien. Blijf echter alert en gebruik deze periode om uw bedrijf verder te versterken en klaar te maken voor toekomstige groei.

Heeft u te maken met klanten die hun facturen niet op tijd betalen? Willems Gerechtsdeurwaarders & Incasso in Utrecht staat klaar om u te ondersteunen bij het innen van openstaande vorderingen. Neem contact met ons op voor professioneel advies en effectieve incassodiensten.

