

Faillissement voorkomen: Preventieve stappen voor bedrijven

01-10-2025

Een faillissement is meer dan enkel het opheffen van een bedrijf. Het brengt financiële verliezen, reputatieschade en persoonlijke stress met zich mee. Het spreekt voor zich dat faillissement voor geen enkel bedrijf een prettig vooruitzicht is, tenzij het doelbewust is. Er kunnen belangrijke stappen worden ondernomen om een onderneming financieel gezond te houden en faillissement te voorkomen. Het team van Willems geeft u graag enkele van deze de belangrijkste stappen.

1. Gedegen financiële planning

Een solide financiële planning vormt het fundament voor het voorkomen van faillissement. Dit omvat budgettering, cashflowbeheer, schuldbeheer en het optimaliseren van de winstgevendheid van het bedrijf. Het opstellen en volgen van een gedetailleerd budget om de inkomsten en uitgaven te beheren zorgt voor betere financiële beslissingen.

Zorg daarnaast voor een effectief beheer van de cashflow, zodat het bedrijf voldoende liquide middelen heeft om aan zijn financiële verplichtingen te voldoen. Het beheren van schulden biedt betere mogelijkheden om een overmatige schuldenlast te vermijden. Daarnaast is het belangrijk om te focussen op het identificeren van manieren om de winstgevendheid te vergroten, zoals het verminderen van kosten of het vergroten van de omzet.

2. Diversificatie van klanten en leveranciers

Het risico van faillissement wordt verminderd wanneer een bedrijf niet te afhankelijk is van een enkele klant of leverancier. Diversificatie van klanten en leveranciers verspreidt het risico en vermindert de kwetsbaarheid voor schokken in de markt. Hoe minder klanten of leveranciers er zijn, hoe groter het risico op faillissement wordt voor het bedrijf. Is uw bedrijf te afhankelijk van een bepaalde partij? Zoek dan naar manieren om het risico meer te spreiden.

3. Monitoring van kredietrisico's

Bedrijven moeten actief de kredietwaardigheid van klanten en zakenpartners monitoren. Dit omvat bijvoorbeeld het uitvoeren van kredietcontroles voordat zakelijke relaties worden aangegaan om risicovolle klanten te identificeren, het vaststellen van kredietlimieten voor klanten op basis van hun kredietwaardigheid en financiële stabiliteit, en het identificeren van vroegtijdige waarschuwingssignalen van financiële problemen bij klanten en proactief handelen.

4. Opbouw van een noodfonds

Het aanleggen van een noodfonds of een financiële buffer kan van onschatbare waarde zijn als het bedrijf geconfronteerd wordt met onverwachte financiële tegenvallers, zoals economische neergang, natuurrampen of pandemieën. We hebben in de afgelopen jaren met meerdere situaties te maken gehad die bewijzen dat de actuele omstandigheden in een mum van tijd kunnen veranderen. Deze negatieve impact kan vaak alleen worden opgevangen wanneer er een goede financiële buffer aanwezig is. Het is daarom verstandig om een noodfonds op te bouwen.

5. Juridisch advies en contractbeheer

Bedrijven moeten beschikken over juridisch advies en goed contractbeheer om juridische geschillen en aansprakelijkheidskwesties te voorkomen. Het zorgvuldig naleven van contractuele verplichtingen kan financiële risico's verminderen. In de praktijk is het niet altijd duidelijk welke partijen aan welke afspraken dienen te voldoen. Dit kan belangrijke financiële risico's met zich meebrengen. Voorkom dit door een duidelijk contractbeheer te hanteren.

Tijdig aan de slag met openstaande facturen

Wanneer het aantal openstaande facturen groeit, ontstaan er steeds meer risico's voor een bedrijf. Hoe meer openstaande rekeningen, hoe groter het risico dat de gezondheid van de cashflow in het geding komt. Om faillissement te voorkomen is het daarom zeker ook belangrijk om tijdig actie te ondernemen wanneer facturen niet worden betaald. Heeft u niet betalende klanten?

Neem dan contact op met Willems Gerechtsdeurwaarders & Incasso uit Utrecht. Wij helpen u graag verder.

